



BROWN & JOSEPH

Servicios Internacionales de Comercio

El volumen de factorización en el mundo ha crecido 69% en los últimos 7 años, según Factors Chain International a 1.283.559 millones de euros en 2009. Recuperando cuentas de diferentes países puede ser difícil.

Para ayudar a resolver estos problemas, Brown & Joseph ofrece los siguientes servicios a empresas de factoraje internacional, bancos y aseguradoras:

- **Verificación de la orden de compra (antes del embarque)**

Verificación de órdenes de compra antes de su envío puede evitar complicaciones posteriores. Antes de enviar los artículos, vamos a verificar el inventario, la fecha de envío, plazos, costos, información de facturación y envi information para asegurar la exactitud.

- **Verificación válido de facturas y la verificación del producto**

Validación de información de la factura y el producto con el comprador ayudará a eliminar las disputas más tarde. Brown & Joseph verificará que la factura se entrega con la información del proveedor, las remesas de la información, la fecha de facturación, condiciones de pago, el total de unidades enviadas y el costo total. Brown y José verificará que los productos han enviados también.

- **Colección de seguimiento (atención al cliente colección tipo de seguimiento)**

Con servicios de primera colección, nuestro objetivo es aumentar el flujo de efectivo, reducir las pérdidas por deudas incobrables, la reducción de las días de ventas pendientes, y reserva de la mala deuda al tiempo que mejora el servicio al cliente para sus clientes.



Lo que hacemos:

- Brown & Joseph's personal entrenado trabajan en su nombre, al igual que su empleado
- Hemos partido de la habilidad de nuestro personal pone a sus necesidades y la industria
- Formamos a nuestro personal para asumir su cultura corporativa, el estilo de gestión y sus ideas
- Podemos ayudar a identificar a los compradores de riesgo y la resolución de problemas de facturación
- Estamos orientados a lograr la meta de su banco de objetivos

Los beneficios de este servicio:

- Incremente el flujo de caja
- Reduzca los costos operativos
- Mejora de cuentas, la gestión de cobro y control
- Prevención de las pérdidas de créditos incobrables
- Mejorar el servicio al cliente
- Reducción de días de ventas pendientes de la deuda y lo malo de reserva



BROWN & JOSEPH

- **Tercera parte colecciones (incluye colecciones y defensa jurídica solicitar la preferencia)**

La mayoría de las agencias de cobro utilizan un proceso de dos fases de recuperación. Brown & Joseph diferencia su tercer proceso de recuperación con un enfoque innovador de cuatro a la fase de recogida, donde utilizamos la puntuación de crédito, registros de activos y una oficina de derecho interno que ha demostrado aumentar las tasas de recuperación. Nuestro proceso de recolección de la fase cuatro es el siguiente:

Paso 1: Puntuación de crédito y de Investigación de Activos

- Detalles de la puntuación y la investigación son:
- Quiebras, Uniforme Presentados Código de Comercio y Límites de Crédito
- Estado y los gravámenes de impuestos federales
- Colección de las inversiones
- Envejecimiento Análisis de las cuentas por pagar
- Días más allá de los términos que abarcan los últimos 6 meses
- Tipo de la deuda contraída
- Información de contacto

Utilizamos Experian, Cortera, D & B, y otras compañías para archivos de puntuación. Esta inteligencia proporciona información sobre los hechos durante el proceso de recolección y los resultados en la recuperación de aumento, el aumento de los asentamientos, una reducción de los costos de litigio y la reducción del tiempo dedicado a los clientes rentables frente a los no clientes rentables.

Paso 2: Recuperación de Ingresos

Brown & Joseph's personales experimentados contacta el comprador. Utilizan el informe de crédito y de activos de información para mejorar sus conocimientos de la condición financiera del comprador antes de que entren en contacto.

Aprovechando este conocimiento en el primer contacto proporciona una ventaja para nuestros coleccionistas y les permite llevar a cabo la conversación basada en hechos, en lugar de declaraciones falsas del comprador y de las objeciones. Los resultados son incrementos de las recuperaciones, con una resolución más rápida y menos litigios.

Otros departamentos también apoyan el proceso de recuperación. Nuestro departamento interior de contabilidad que normalmente están cerradas por la mayoría de las agencias como un contenido. Nuestra investigación de activos internos descubre oculta fuentes de ingresos. Verificación de estado corporativo identifica las compañías en buen estado y verifica los que están fuera del negocio. También tenemos una oficina de derecho interno que proporciona apoyo jurídico para la recuperación de nuestro personal.

Paso 3: En la Casa-Oficina de la Ley

Nuestra oficina de ley colecciones aumentar sin aumentar las tasas de contingencia que normalmente se asocian con la asignación litigio.

Esta tercera etapa ha reducido los litigios para nuestros clientes a menos del 1% sin aumentar la tasa de contingencia. Nuestra en la casa-oficina de la ley recupera el 20-25% de los archivos que se refiere, sin aumentar las tasas de contingencia o coste añadido tribunal.

Paso 4: Derecho Procesal (Certificado miembro el CLLA)

Brown & Joseph es un miembro de la CCAA (Asociación de Agencias de Colección Mercantil), que está certificado por el CLLA. Nuestra empresa cuenta con una red nacional de abogados litigantes con experiencia. La red está respaldada por nuestra oficina de derecho interno. Menos del 1% de los archivos son demandados.

Preferencia Reclamación de Defensa



BROWN & JOSEPH

- Comunicamos con el abogado del comprador, y se les informemos de nuestra representación de nuestro cliente para evitar cualquier acción legal que se inició contra el cliente.
- Solicitar una prórroga de tiempo para responder a una queja si un adversario que se haya presentado
- Solicitud del cliente de los libros y registros en relación con los traslados
- Revise el historial de transacciones entre el cliente y el comprador
- Realizar un análisis de las preferencias para determinar la exposición máxima para el cliente
- Comunicar nuestros análisis realizado con el abogado del comprador
- Proporcionar un abogado del comprador con la jurisprudencia aplicables para apoyar nuestras defensas
- Negociar un acuerdo con el abogado cantidad comprador
- Preparar un Acuerdo de Conciliación

- Examen los cambios en el acuerdo de conciliación realizada por el abogado del comprador
- Preparar o revisar mutua liberación o desestimación de la denuncia adversario con perjuicio.
- Supervisar el expediente judicial para la entrada de movimiento y el orden final de la liberación



- **Evaluación del riesgo de crédito**

Brown & Joseph puede ayudar a identificar y comercializar al crédito perspectivas digna, obtener información fiable sobre las solicitudes de crédito nuevos, entre ellos la creación de

empresas, y identificar riesgos emergentes en su base de clientes antes de que sea delinciente.

- Perfil de la empresa
- Perfil de la empresa del propietario
- 'Intelliscore' comercial
- 'Intelliscore' de pequeña empresas
- Resumen de Negocios
- Informes Internacionales
- Portafolio de puntuación
- Registros Públicos
- Elementos de datos - tarjeta de puntuación personalizado
- Portafolio Monitor - Sistema de Alerta Temprana
- Software de procesamiento de aplicaciones
- Software de portafolio administración

Los servicios son "desagregado", o más bien usted puede escoger y elegir qué servicios le gustaría realizar. Estos servicios se ofrecen sobre una base de honorarios contingentes.

Brown & Joseph representa las grandes aseguradoras internacionales de exportación y las sociedades financieras en países como Canadá, China e Indonesia. Podemos traducir todos los idiomas principales, incluido el suyo.

Además, Brown & José ofrece un portal seguro para subir archivos vía electrónica y la búsqueda de actualizaciones en las cuentas. Nuestro portal de internet, OpenAccess está completamente al día, todos los días.

Para más información, contacta:

Brown & Joseph Headquarters
1701 Golf Road Tower 2 Suite 100
Rolling Meadows, IL 60008

Phone: (847)758-3000

US Toll Free: (888)829-9997

Fax: (847)758-3020

Email: info@brownandjoseph.com